



**PORTRAIT DE CONSEILLER  
HERVÉ BRISSIEUX**

**ASSOCIATION  
ARMOR INITIATIVE**

**TITRE  
CONSEILLER**



Si vous souhaitez en savoir plus sur SENIOR ENTERPRISE, consultez le site [www.seniorenterprise.ie](http://www.seniorenterprise.ie)

➤ **STARTING & PARTNERING**

➤ **INVESTING & ACQUIRING**

➤ **ADVISING & INNOVATING**

## PROFILER HERVÉ BRISSIEUX



Après des études en école supérieure de commerce, Hervé Brissieux a commencé sa carrière dans l'entreprise familiale d'aliment de bétail basée à Lorient. Il y est resté vingt années. Il a ensuite dirigé pendant quatre ans une entreprise de transport de voyageurs, filiale du groupe Keolys.

En 1994 il s'installe à Saint-Brieuc en y rachetant une société de service après-vente. Après l'avoir vendue, il crée en 2002 son propre cabinet de conseil spécialisé dans la reprise et la transmission d'entreprises.

Après cette riche carrière, Hervé a pris sa retraite en 2009 mais très vite, il est revenu dans le monde des actifs : « De nouveau sollicité pour des demandes de conseil, j'ai décidé de me remettre consultant en transmission, sous le statut d'auto-entrepreneur. Je réalise des audits d'entreprise avant transmission et accompagne des cédants et repreneurs ».

En parallèle de cette activité, Hervé s'est aussi fortement impliqué dans du bénévolat à caractère économique. Il explique son engagement par une certaine nostalgie des années 1970 : « C'était une époque porteuse et très dynamique en termes de création d'entreprises. Depuis, des sociétés ont grossi, d'autres ont disparu, notamment dans le secteur agro-alimentaire. Aujourd'hui, les enjeux sont différents et le monde est plus compliqué. Cela dit, il faut continuer à soutenir les créateurs d'entreprises car sinon, nous allons devoir faire face à des problèmes plus grands encore. La Bretagne ne peut se contenter du tourisme. Il faut donc renouveler le parc des entreprises pour créer de nouvelles richesses qui pourront ensuite être distribuées. »

C'est pour cette raison qu'Hervé s'est fortement impliqué dans Armor Initiative, association du réseau France Active dont l'objet principal consiste à accorder des prêts d'honneur à 0% à des créateurs ou repreneurs : « Je m'occupe de la coordination des parrainages. Il s'agit de mettre en relation un nouvel entrepreneur et un chef d'entreprise expérimenté. Ce dernier lui accorde du temps en tant que bénévole

pour l'aider à développer sa fonction de chef d'entreprise. Je préside aussi en alternance les comités d'agrément qui instruisent les demandes de prêts d'honneur. J'apprécie tout particulièrement cette association pour l'effet boule de neige des prêts d'honneur : au fur et à mesure des remboursements, la somme sert à un nouveau prêt. Ainsi, une même somme peut financer plusieurs projets et les entreprises qui en bénéficient créent à leur tour de nouvelles richesses, conformément au principe du multiplicateur keynésien ».

Outre cet engagement bénévole au sein d'Armor Initiative, Hervé a aussi été membre pendant trois ans d'une autre association, la Boutique de Gestion, qui accompagne les porteurs de projets souhaitant créer ou reprendre une entreprise et accorde également des prêts : « Je m'engage là où je peux apporter mon expérience ».

Les actions d'Hervé sont aussi guidées par d'autres motivations. Il y a bien sûr l'envie d'aider, qu'il trouve utile et gratifiante. Mais il y a aussi la crainte d'être en « déphasage » dans un monde où les méthodes et les technologies évoluent vite, ce qui menace toute personne qui se retire complètement du monde des actifs au moment de la retraite : « Il est simple de quitter le train, mais beaucoup moins de le reprendre! Mon engagement bénévole me permet de rester dans le train, au contact de jeunes chefs d'entreprise et de rester ainsi dans le monde réel ! ».

Bien évidemment, Hervé a aussi d'autres centres d'intérêt, en particulier ses petits enfants, les voyages, la lecture... Mais ces activités ne satisfont pas complètement son besoin de lien social. Et ce lien social si indispensable à son équilibre, il l'a trouvé auprès des entrepreneurs qu'il rencontre chaque semaine : « Leur énergie et leur motivation à créer des entreprises et des emplois, ça m'encourage à continuer à m'investir en faveur de l'entrepreneuriat. Si je devais me contenter d'occuper mes journées en adhérant à un club de boule, alors là, je prendrai un sérieux coup de vieux ! ».

