



**PORTRAIT DE CREATEUR
MICHEL BALDASSERONI**

**SOCIETE
HANDIRECT SERVICES**

**TITRE
GÉRANT FRANCHISÉ**



Si vous souhaitez en savoir plus sur SENIOR ENTERPRISE, consultez le site www.seniorenterprise.ie

PROFILE MICHEL BALDASSERONI

**senior
entreprise**
experience never ages

Ingénieur chimiste de formation, Michel BALDASSERONI a effectué une carrière de près de 30 années dans l'informatique, au sein de SSII, en région parisienne tout d'abord, puis surtout à Lyon où il a passé plus d'un quart de siècle.

Salarié de la PME de 15 salariés jusqu'à la société informatique multinationale, Michel a exercé presque tous les métiers que l'on puisse trouver dans des SSII : programmeur, analyste, chef de projet... Il a également encadré des équipes, en tant que responsable d'agence jusqu'au poste de directeur régional ou de responsable de projets internationaux pour le compte de clients aussi prestigieux que Michelin, Renault VI, Groupama, Casino... Ces 30 années de carrière l'ont familiarisé avec les fonctions techniques, le commercial et le management.

En 2003, son employeur a mis en place un plan de licenciement qui s'est traduit par une réduction des effectifs de près de 30%, affectant tous les cadres de plus de 3 ans d'ancienneté. C'est ainsi que Michel s'est retrouvé pour la première fois de sa vie inscrit à l'ANPE, à l'âge de 49 ans. Accompagné par un cabinet d'out-placement, il a réalisé son bilan de compétences... et rapidement abandonné l'espoir de retrouver un poste salarié dans l'informatique. C'est ainsi que le projet de créer sa propre entreprise, en sommeil depuis plusieurs années faute de temps disponible, a été remis à l'ordre du jour.

Il a créé une première entreprise, avec un associé et ami, pour vendre en région Rhône-Alpes des logiciels de gestion intégrée développés par une société nantaise. Michel



s'est attribué la partie commerciale, son associé la technique, et, grâce à son réseau et leurs compétences, la société a atteint 250 K€ de chiffre d'affaires dès la deuxième année. L'entreprise a cessé ses activités en 2007 en raison de divergences de stratégie avec l'éditeur de logiciel.

Motivé par cette première expérience, Michel a quitté Lyon pour s'installer en Bretagne, fortement soutenu par sa compagne native de la région. Il a décidé d'y créer une nouvelle entreprise, en franchise cette fois. Son choix s'est porté sur Handirect qui vend des services (envoi de courrier en nombre, mailing, mise sous pli, gestion ou qualification de fichiers, saisies, ...) aux entreprises et collectivités. Le choix de Handirect s'est fait en raison des qualités requises pour exercer ce type d'activité (sens du service, sens commercial et capacité à manager des équipes), mais aussi de l'engagement social de la franchise qui emploie à 80% des personnes handicapées.

Pour Michel, cette nouvelle aventure c'est avant tout la résultante d'un choix de vie, celui de s'installer dans une région qu'il a choisie, ce qui lui a semblé plus facile à faire après 50 ans. Son entreprise basée à Saint-Brieuc se développe et 3 salariés ont déjà été recrutés. Il apprécie en outre chaque jour le bénéfice des expériences acquises pendant ces 30 dernières années qu'il considère comme un atout précieux que seuls les Seniors peuvent avoir.

> **STARTING & PARTNERING**

> **INVESTING & ACQUIRING**

> **ADVISING & INNOVATING**

