



**PORTRAIT DE CREATEUR
JACQUES-HENRI HEULOT**

**SOCIETE
NETABORD**

**TITRE
FONDATEUR ET
DIRIGEANT**



Si vous souhaitez en savoir plus sur SENIOR ENTERPRISE, consultez le site www.seniorenterprise.ie

> **STARTING & PARTNERING**

> **INVESTING & ACQUIRING**

> **ADVISING & INNOVATING**

PROFILE JACQUES-HENRI HEULOT



A la suite d'une formation scientifique à l'Université, Jacques-Henri HEULOT a trouvé son premier emploi comme agent de maîtrise au sein de la société industrielle des tabacs et allumettes (SEITA) où il est resté près de 10 ans. Après avoir bénéficié d'un congé de formation diplômante au Centre d'Etudes Supérieures Industrielles d'Evry (C.E.S.I.), il est recruté à la sortie par le leader français de la connectique (Souriau) en tant qu'ingénieur développement dans une des usines sarthoises du groupe. 3 ans plus tard, il prend la direction du bureau d'étude d'une filiale située en région parisienne. Cette PME spécialisée en produits spéciaux et hyperfréquence a participé à la saga mondiale du marché du téléphone portable en tant que sous-traitant de Philips et de Nokia.

Après le rachat du groupe Souriau par Framatome et les restructurations associées, Jacques-Henri a été amené à diriger un autre bureau d'études, d'une trentaine de personnes, spécialisé dans les activités spatiales et océanographiques (conception de connecteurs complexes pour l'aéronautique, l'espace, les lanceurs des missiles, la marine et l'industrie du retraitement du combustible nucléaire). Sa carrière a toutefois pris un tournant inattendu en 2002: l'arrivée d'un nouveau directeur et la mise en place d'un schéma stratégique qu'il ne partageait pas s'est en effet conclu par son licenciement...

Bénéficiant de conditions financières de départ satisfaisantes mais lucide quant à la probabilité de trouver un emploi correspondant à ses compétences à 52 ans, il s'est orienté au bout de 6 mois de chômage vers la création d'une entreprise, projet qu'il avait à cœur de réaliser depuis toujours.

Décidé à quitter définitivement le monde de l'industrie, Jacques-Henri a créé en 2003, chez lui, la Sarl NetABord, spécialisée dans les installations WiFi, une nouvelle technologie alors en pleine croissance, dans les ports de plaisance. Le choix de ce marché de niche répondait à un double objectif: travailler dans le monde de la plaisance, qu'il affectionne particulièrement, et sur un créneau trop



petit pour intéresser les grands groupes de télécommunication. Ses premiers clients ont été des ports bretons, ce qui l'a conduit à transférer sa société à Saint-Brieuc en 2007. Le choix de la Bretagne répondait aussi au double objectif de rejoindre une région d'activité maritime spécialisée dans les télécommunications.

NetABord équipe aujourd'hui la plupart des ports de plaisance de Dunkerque à l'île d'Yeu. Compte tenu de la maîtrise acquise dans le déploiement des réseaux, Jacques-Henri s'intéresse aussi à de nouveaux marchés tel que celui des caméras de surveillance IP dans les ports ou encore celui des systèmes embarqués autonomes connectés à internet alimentés en énergie solaire.

Il s'épanouit complètement dans sa nouvelle vie de chef d'entreprise où "on est libre de travailler quand on le souhaite, sans subir les conséquences de systèmes hiérarchiques pesants"... Sa priorité est de continuer à développer NetABord, de recruter du personnel, sans se préoccuper de sa sortie de l'entreprise: "Ce n'est vraiment pas mon souci du moment!"

