



**PORTRAIT DE CREATEUR
PASCAL JANSSEN**

**SOCIETE
ADEXIUM**

**TITRE
FONDATEUR ET
DIRIGEANT**



Si vous souhaitez en savoir plus sur SENIOR ENTERPRISE, consultez le site www.seniorenterprise.ie

PROFILE PASCAL JANSSEN

Pascal JANSSEN a passé toute sa vie à Paris, pour y suivre des études économiques tout d'abord, et ensuite pour y travailler. Recruté en 1978 chez IBM pour y occuper un poste de commercial, Pascal est ensuite passé chez HSBC pour s'occuper de financement de matériel informatique destiné aux professionnels. Régulièrement « chassé » par des cabinets de recrutement, il a ensuite évolué dans d'autres entreprises internationales (Wang Finance, GE Capital, Leasing Solution, Arius-BNP Paribas) pour, à chaque fois, monter et diriger des filiales de leasing et de financement de matériel informatique, devenus ses spécialités.

Après une carrière professionnelle réussie et des responsabilités de plus en plus importantes, Pascal a été licencié en 2003, à l'âge de 50 ans, en raison de l'arrivée d'un nouveau responsable dont il ne partageait pas la vision stratégique. Nullement affecté par cet événement et toujours confiant en l'avenir, il s'est activement mis en quête d'un nouvel emploi tout en étudiant en parallèle la possibilité de créer son propre cabinet de conseil ou de reprendre une entreprise. Face à ses enfants qui étaient au même moment en école de commerce, Pascal avait aussi la volonté de rebondir rapidement pour leur montrer qu'il ne faut pas se laisser abattre.

Le projet de créer son entreprise de Consulting a finalement été très vite abandonné, puis peu de temps après, celui de retrouver un poste salarié : « Lorsque l'on affiche plus de 25 ans de carrière dans le leasing de matériel informatique, il est difficile de trouver un emploi dans une autre branche, qui plus est lorsqu'on a plus de 50 ans ! ». Face à ce constat, c'est donc le projet de reprendre une entreprise qui a occupé toute son attention.

10 entreprises ont été détectées dont seulement 3 ont donné lieu à une visite. Compte tenu de ses expériences passées, son choix s'est porté sur le métier des services aux entreprises, et si possible dans l'Ouest de la France où il avait déjà des attaches. Il a ainsi été mis en contact avec la dirigeante de l'entreprise TPS (Téléphone Permanence Service) située à



Lamballe. Pascal a eu un véritable coup de cœur pour cette petite société de 6 salariés, créée en 1985, et spécialisée dans l'accueil téléphonique pour une clientèle de professions libérales de la région.

Finalement, le temps du chômage a été de courte durée puisque seulement 3 mois se sont écoulés entre la date de son licenciement et la reprise du fonds de commerce de TPS en créant ADEXIUM. Au cours des 6 dernières années, Pascal n'a cessé d'œuvrer au développement de son entreprise qui est passée de 6 à 20 personnes et qui a vu quadrupler le nombre d'appels gérés au quotidien (2.000 à ce jour). Grâce à Internet, sa clientèle est aujourd'hui nationale. Certaines grandes entreprises françaises ont d'ailleurs été séduites par l'offre d'ADEXIUM (accueil téléphonique 24/24 heures et 7/7 jours).

Entrepreneur dans l'âme, Pascal s'est récemment lancé un nouveau défi en créant le premier centre d'affaires de Lamballe où il a d'ailleurs transféré ADEXIUM. Il partage aujourd'hui sa vie entre Lamballe et Paris, où est restée sa famille, et s'épanouit pleinement dans son nouveau métier de dirigeant d'entreprise.



➤ **STARTING & PARTNERING**

➤ **INVESTING & ACQUIRING**

➤ **ADVISING & INNOVATING**