



PORTRAIT DE CRÉATEUR:
PHILIPPE TUAL

SOCIÉTÉ:
DIAMSOL

TITRE
FONDATEUR ET DIRIGEANT



Si vous souhaitez en savoir plus sur SENIOR ENTERPRISE, consultez le site www.seniorenterprise.ie

PROFILE PHILIPPE TUAL



Après une formation de commercial en bâtiment, Philippe Tual a commencé sa carrière dans une entreprise de miroiteries. Il y a développé un goût prononcé pour les services et produits innovants : « Cette entreprise était spécialisée dans les produits d'isolation, les faux-plafonds et le double vitrage qui étaient à l'époque des produits totalement nouveaux. Il y avait un champ libre sur le marché. Aujourd'hui, ces produits sont totalement intégrés dans notre vie de tous les jours ».

Il a ensuite évolué dans le négoce de carrelage et devait régulièrement se déplacer dans plusieurs départements. En 1996, Philippe crée avec deux associés sa première entreprise, « Carrelage Harmonie », spécialisée dans le revêtement de sols : carrelage, béton ciré, béton quartzé, chape liquide... : « On avait trouvé un filon avec ces nouveaux revêtements de sols, on s'y est glissé ! ». L'entreprise s'est depuis bien développée.

Mais récemment, Philippe s'est donné un nouveau défi en créant une deuxième entreprise ! Cette société, DIAMSOL, est spécialisée dans le polissage des sols en béton, technique innovante résultant de la mise sur le marché d'une machine performante d'origine américaine : « Grâce à cette machine on passe d'un produit pauvre, le béton brut, à un produit riche et fini ». Le polissage des sols en béton permet en effet d'obtenir un aspect lustré et brillant qui semble ainsi miroitant et suffisamment luxueux pour couvrir les sols d'aéroports, de supermarchés, de showrooms... Mais les avantages de cette technique sont aussi liés au prix : « Il n'y a pas seulement l'aspect esthétique de cette technique qui est surprenant. Il y a aussi son coût qui permet de faire une économie de plus de 40 euros par m² par rapport aux solutions classiques de revêtement des sols ».

Bien que cette technique paraisse vouée à un succès évident, Philippe est toutefois

confronté à la difficulté de trouver le marché pour un nouveau service très innovant : « C'est une technique nouvelle bien connue aux États-Unis mais qui commence seulement à arriver en Europe, notamment en Allemagne. Cependant, le bâtiment est un secteur attentiste, surtout en Bretagne, et les mentalités et les savoir-faire évoluent très lentement et sont parfois difficiles à changer. Je parlais au départ avec l'idée de faire uniquement du polissage de dalles en béton, mais comme la clientèle se faisait rare, j'ai dû élargir mon offre en proposant du ponçage de parquet, du bouchardage pour terrasse et de la rénovation des sols PVC ».

Aujourd'hui, le polissage de béton représente un tiers de l'activité de DIAMSOL, derrière la rénovation de sols en PVC qui en représente la moitié. La diversification de l'offre était donc indispensable pour bien démarrer : « C'est une période de crise, il ne faut pas l'oublier. C'est extrêmement difficile. Il y a moins de travail, des chantiers sont bloqués. La phase de démarrage d'une entreprise dure plus longtemps. Il faut donc savoir s'adapter et revoir ses prétentions ».

Mais Philippe reste confiant : « C'est une somme de circonstances qui vous amène à créer. Il faut l'envie, les finances, le bon emplacement. J'y crois parce que c'est nouveau. Et même si je suis aujourd'hui considéré comme un Senior, l'enthousiasme demeure tout aussi fort que lorsque j'ai créé ma première société il y a près de 20 ans ! Et j'ai en plus accumulé de l'expérience depuis, ce qui me permet de faire face aujourd'hui à de nombreux écueils. En outre, j'ai aussi approfondi mes connaissances financières et juridiques en participant à la formation Senior Enterprise mise en place par la pépinière de Saint-Brieuc et l'AFPA. J'ai toujours été très assidu ! D'autant que le groupe était particulièrement sympathique et que nous avons pu échanger sur nos projets réciproques, ce qui est toujours très intéressant lorsqu'on se lance ».

> **STARTING & PARTNERING**

> **INVESTING & ACQUIRING**

> **ADVISING & INNOVATING**

